

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

В статье рассматривается ряд актуальных проблем российской экономики, связанных с введением экономических санкций. Отмечается, что санкции наглядно показали степень конкурентоспособности российских промышленных предприятий как на мировом рынке, так и внутри страны. В этой связи их введение можно рассматривать как «шоковую терапию», которая подталкивает российские предприятия к активизации своей деятельности по модернизации производства, стимулированию инвестиций в техническое перевооружение, повышение квалификации кадров и эффективное управление.

Ключевые слова: российская экономика; санкции; промышленность; модернизация; инновации; инвестиции; импортозамещение; производственные фонды; научно-технический прогресс; фундаментальные исследования; техническое перевооружение.

Санкции, введенные против Российской Федерации со стороны Европейского союза, США, Японии и других стран, очень остро обнажили и показали реальное состояние российской промышленности и других отраслей экономики. Многие предприятия промышленности оказались в тяжелейшем экономическом положении. Санкции наглядно показали степень их конкурентоспособности как на мировом рынке, так и внутри страны. В этой связи их введение можно рассматривать как «шоковую терапию», которая подталкивает российские предприятия к активизации своей деятельности по модернизации производства, стимулированию инвестиций в техническое перевооружение, повышение квалификации кадров и эффективное управление.

Сложившаяся ситуация в значительной степени явилась результатом действия ряда субъективных факторов, в частности тяжелого периода реформ 90-х годов, характеризующегося отсутствием продуманной государственной стратегии перехода к рыночным отношениям. Оказавшись в те годы в условиях самофинансирования и в отсутствии опыта деятельности в условиях рынка, большинство предприятий промышленности и других отраслей экономики осуществляло свою деятельность, как правило, в режиме выживания. Следствием такого положения явилось утрата рыночных позиций, развал и банкротство множества предприятий, отток квалифицированных кадров, критическое моральное и физическое старение технологий и оборудования. Поэтому большинство промышленных предприятий России до сих пор имеют структуру производства и используют технологии, внедренные еще в советский период и рассчитанные на деятельность в условиях плановой экономики.

Если говорить более конкретно, то к основным накопившимся проблемам развития промышленности в России следует отнести:

– старение основных производственных фондов достигло своих пределов, предприятия перестали производить конкурентоспособную продукцию.

– в промышленности сохраняется низкий уровень специализации, особенно в части обслуживания предприятий промышленными услугами (ре-

монт оборудования, поставки сырья, стандартных узлов, использование промышленных отходов и т.п.). В результате не получает развития малый производственный бизнес, а предприятия содержат большое количество вспомогательного персонала и теряют в производительности труда и уровне себестоимости готовой продукции;

– недостаток финансовых средств на приобретение сырья, материалов, комплектующих изделий;

– региональные власти очень часто не имеют данных об истинных владельцах хозяйствующих структур, особенно, если они расположены в других городах (в результате они вынуждены «работать» с наемными директорами, вместо истинных владельцев, определяющих политику развития своих производств).

С начала 2000-х годов в России со стороны государства через правительственные решения и постановления начала формироваться активная политика, направленная на содействие восстановлению конкурентоспособных рыночных позиций промышленности и науки путем создания благоприятных условий, позволяющих стимулировать разработки и производство конкурентоспособной продукции в сфере промышленного производства. При этом важнейшим направлением в стратегии промышленного развития была обозначена инновационная деятельность, открывающая широкие возможности для привлечения инвестиций.

Однако груз накопившихся проблем был слишком тяжел для того, чтобы справиться со всеми этими задачами. Поэтому результаты проделанной работы были незначительными и малоэффективными. В этой связи в конце первого десятилетия 21 века государственная экономическая политика начала переходить на принципиально новые позиции — позиции разработки стратегических и структурных преобразований промышленности с той целью, чтобы повысить её инвестиционную привлекательность для крупного российского бизнеса и обеспечить достойную интеграцию в мировое экономическое пространство.

Задача многообразная и многопрофильная, по-

этому её реализация требует объединения и мобилизации возможностей профильных компаний, а именно: технологических институтов, инжиниринговых фирмы, изготовителей и поставщиков передового технологического оборудования, оснастки и инструмента, научно-внедренческих групп, в том числе в структуре вузов и, разумеется, финансовых структур, заинтересованных в том, чтобы вкладывать ресурсы в развитие промышленности и науки.

Кроме того, необходимо систематизировать деятельность учебных заведений и компаний, занимающихся подготовкой и переподготовкой кадров. Важнейшим аспектом, определяющим темпы и эффективность процессов стратегических преобразований в сфере промышленности и науки, становится формирование продуманной и обоснованной программы государственной поддержки отраслевых стратегий на основе частно-государственного партнерства, развитие эффективных механизмов государственной поддержки процессов стратегического развития промышленности, особенно в сфере инновационной деятельности и производства экспортно-ориентированной продукции. Это в значительной степени позволит решить задачу качественного импортозамещения в условиях экономических санкций, введенных против Российской Федерации.

Тенденции развития высоких технологий в мире позволяют сформулировать необходимые предпосылки для формирования и реализации инновационной стратегии развития российской экономики вообще и промышленности, в частности. В целом она должна разрабатываться и реализовываться как один из важнейших и неотъемлемых элементов эффективной научно-промышленной политики государства. Она должна быть направлена на развитие и постоянное поддержание на высоком уровне инновационных способностей общества. Для этого, по мнению специалистов, необходимо наличие:

– современной фундаментальной науки и ее передовых школ;

– развитой сферы прикладных исследований, осуществляющих доведение результатов фундаментальной науки до уровня их практического применения;

– эффективных рыночных и государственных механизмов распространения научно-технических достижений, стимулирования их многоцелевого, многократного и широкомасштабного использования для продвижения новых готовых товаров и услуг на внутренний и внешний рынки.

Основы такой политики были заложены разработкой и принятием Правительством РФ ряда важнейших нормативных документов, направленных на стимулирование инновационного развития российской экономики. В частности:

– Программы развития в Российской Федерации работ в области нанотехнологий и наноматериалов, рассчитанные до 2015 г.

– Стратегии развития в Российской Федерации науки и инноваций до 2015 г.

– Суть данных документов заключается в том, что на начало 10-х годов XXI в. темпы развития и структура российской экономики перестали отвечать потребностям обеспечения системы национальной безопасности и растущему спросу со стороны производственного сектора на передовые технологии.

Реализация данных Программ позволила в какой-то мере разрешить ситуацию на российском инновационном рынке. Подтверждением этого являются итоги развития экономики России в 2012-2013 гг. Они свидетельствуют о качественном изменении хозяйственной ситуации в лучшую сторону по сравнению с кризисным периодом 2008-2009 гг. За короткий промежуток времени произошло сокращение количества убыточных производств, увеличение поступлений доходов в бюджет, сокращение задолженности по выплатам заработной платы, снижение безработицы.

В современных условиях, в условиях введенных экономических санкций, основным путем решения проблемы импортозамещения является скорейший перевод российской экономики на инновационный путь развития. Это условие означает, что в развитии экономики определяющее место должны занять научно-технический прогресс, новая техника и прогрессивные технологии. Тогда станет возможным увеличение производства конкурентоспособной конечной продукции многих отраслей промышленности и, следовательно, значительное уменьшение от импортной зависимости.

В настоящее время осуществляется ряд практических мер по реализации данного стратегического курса: создаются особые экономические зоны, реализуются программы поощрения мелкого и среднего инновационного бизнеса, предпринимаются шаги по оздоровлению административно-правовых и финансовых усилий его образования и функционирования. Реорганизуется система высшего образования и государственного финансирования научных исследований, активизируется деятельность специальной государственной корпорации нанотехнологий – «Роснано». Ее цель – развитие фундаментальной науки и завоевание лидирующих позиций на рынке нанотехнологической продукции. Проблема инновационного развития постоянно присутствует в выступлениях Президента РФ и Председателя правительств РФ.

Результатом проделанной работы является то, что на сегодняшний день в российской экономике, бесспорно, имеют место инновационные процессы. Но их удельный вес в общем объеме развития настолько еще мал, что не дает основания считать экономику России инновационной. В глобальном инновационном процессе она является замыкающим звеном.

Прежде всего, звенья инновационного процесса крайне неравномерно развиты и искаженно связаны с национальным и мировым воспроизводством. Российская Федерация, входя в группу восьми наиболее развитых стран мира, по абсолютным размерам расходов на НИОКР и их доле в ВВП нахо-

дится среди не самых развитых в экономическом отношении стран. В структуре экспорта России наукоемкая и высокотехнологичная продукция занимает непропорционально мало места (по сравнению с высокоразвитыми странами). Основная часть инноваций сосредоточена преимущественно в немногих отраслях (оборонной, добывающей, космической, атомной и некоторых других). Кроме того, и это также необходимо отметить, в России пока нет четкого и эффективного экономического механизма, который бы стимулировал разработчиков новой техники в создании и распространении нововведений.

Таким образом, формирование инновационной экономики очень актуальная задача для Российской Федерации. Именно научно-технический прогресс, знания в целом выступают в качестве основополагающих факторов роста экономики. Именно они составляют основу инновационной экономики России. Именно инвестиции играют важнейшую роль в определении будущего страны, отдельного субъекта, предприятия и являются одним из основных факторов развития экономики в целом.

Особенностью сегодняшнего этапа развития российской экономики в связи с введенными санкциями, как было отмечено выше, является то, что она поставлена перед объективной необходимостью активизации инвестиционной деятельности на создание конкурентоспособных хозяйственных систем, модернизацию и реконструкцию действующих структур, обеспечение диверсификации капитала предприятия, находящихся в рецессионном состоянии. В этой связи следует отметить, что согласно закономерностям экономической динамики выход из рецессии возможен только при инвестировании высокоэффективных базовых технологических нововведений, внедрение которых в производство обеспечит формирование нового технологического уклада для осуществления социально ориентированного экономического роста.

Предприятия, находящиеся в условия рецессии, в отличие от других хозяйствующих субъектов, особенно нуждаются в инвестициях. Новые инвестиции могут сократить время преодоления рецессии. При этом, чем раньше организация начнет инвестиционные проекты, например, на стадии латентной рецессии, тем процесс оздоровления будет происходить быстрее и можно будет провести крупные инвестиционные проекты по завоеванию рынков, выпуску новой продукции и т.д. Например, инвестиции, прежде всего, необходимы на реструктуризацию бизнеса предприятия; в техническое перевооружение или реконструкцию действующих производств; урегулирование ранее накопленных долгов. Таким образом, инвестиционная политика предполагает выбор и реализацию наиболее рациональных направлений расширения и обновления активов для финансового оздоровления бизнеса. На основе инвестиционной политики организация определяет формы инвестирования, обеспечивающие достижение целей организации. Необходимость инвестиционной

политики на предприятии связана с обеспечением устойчивого функционирования предприятий, финансовой стабильности, рентабельности и максимизации стоимости бизнеса.

Для формирования эффективной инвестиционной политики в условиях рецессии необходимо руководствоваться рядом принципов. В частности:

– учет различной стоимости денег во времени;

– учет темпов инфляции при расчете ставки доходности, т.е. рентабельность инвестиций должна быть выше темпов инфляции;

– учет внутренних и внешних ограничений финансирования проекта, т.е. рентабельность активов должна быть выше стоимости привлеченного капитала и не ниже предельной ставки доходности проекта.

Используя данные принципы в процессе формирования инвестиционной политики, предприятиям, находящимся в рецессионном состоянии, необходимо: определить приоритеты и разработать цели инвестирования; выбрать объекты инвестирования; выявить реальные источники инвестиций; подобрать инвестиционные проекты и решения, дающие наиболее быструю отдачу на вложенный капитал.

Важное значение в условиях рецессии имеет выбор приоритетов инвестиционной политики. Цели инвестирования в условиях антикризисного управления подразделяются на ряд групп. Первая группа предполагает обеспечение необходимыми ресурсами проведение мероприятий по финансовому оздоровлению и реструктурированию неплатежеспособных предприятий. Вторая группа предполагает урегулирование накопленной задолженности. В современной экономической науке выделяют семь основных причин инвестирования: повышение эффективности производства; расширение действующего производства; создание производственных мощностей при освоении новых сфер бизнеса; выход на новые рынки сбыта; исследования и разработки новых технологий; социальные мероприятия; вложения, осуществляемые в соответствии с требованиями закона.

При разработке инвестиционной политики на основе выбранных целей инвестирования необходимо определить реальные источники инвестиционных средств и объекты их размещения, которые способны гарантировать постоянную платежеспособность организации. Выбор объектов инвестирования - это одна из наиболее сложных стадий формирования инвестиционной политики. Отличительной особенностью инвестирования в условиях рецессии является то, что объект инвестирования, как правило, рассматривается в свободном состоянии от большей части долгов, накопленных предприятием, - это и составляет его инвестиционную привлекательность.

На инвестиционную деятельность и в частности на выбор инвестиционных проектов особое влияние оказывает характер стадии рецессии. Реализация инвестиционных проектов для организаций, находящихся в состоянии рецессии, сопряжена с дополнительными рисками, связанными с ее кризис-

ным состоянием. Зачастую риск инвестирования в организацию, находящуюся в состоянии глубокой рецессии, настолько велик, что инвестиционные процессы практически приостанавливаются. Важной проблемой при этом является необходимость сбалансировать высокую степень риска с желаемой доходностью. В состоянии рецессии фирма постоянно испытывает недостаток денежных ресурсов, а потребность в сохранении ликвидности превалирует над доходностью проекта. В хозяйственной практике, как правило, не существует столь доходных инвестиций, способных уравновесить риск потери вложенных средств. Соответственно, чем меньше глубина рецессии организации, тем активнее идут инвестиционные процессы.

На стадии потенциальной рецессии предприятия могут вести инвестиционную политику аналогично «здоровым» организациям и даже гораздо в большем диапазоне. В условиях потенциального кризиса инвесторам еще не видна степень кризиса и надбавка к доходности за риск работы с кризисной организацией отсутствует. На данной стадии инвестиционную политику необходимо проводить поэтапно. На первом этапе реализуются не большие проекты, в дальнейшем можно приступить к более сложным проектам (расширение производства существующей продукции или выход на новые рынки). В зависимости от глубины кризисных явлений сокращаются ее инвестиционные возможности вследствие высокого риска и неплатежеспособности. В процессе финансового оздоровления инвестиции направляются на реструктуризацию бизнеса предприятия; в техническое перевооружение или реконструкцию действующих производств; урегулирование ранее накопленных долгов.

На стадии открытой рецессии проблема инвестирования становится наиболее острой. На досудебной стадии основным приоритетом является урегулирование задолженности. Если в организации вводится процедура банкротства, то она находится в стадии открытой рецессии, но при этом существуют возможности возврата ее платежеспособности.

Наиболее важными проблемами в условиях рецессии являются: недостаток денежных средств, падение объемов продаж, ухудшение качества продукции и, как результат, снижение прибыли. Для их решения необходимо активизировать инвестиционную деятельность. Зачастую организации, находящиеся в процедуре внешнего управления, имеют гораздо меньше возможностей для привлечения внешних инвесторов, чем на стадии досудебного финансового оздоровления. На выбор инвестиционной политики в данном случае влияют такие факторы, как отстранение от функций управления руководителя и их переход к собранию кредиторов; ограниченность срока внешнего управления (не более 18 месяцев). Эти факторы достаточно серьезно сдерживают инвестиционные процессы, поскольку риск невозврата вложенных финансовых ресурсов очень высокий.

В период внешнего управления, как правило, возможна реализация малорисковых инвестиционных проектов с небольшим бюджетом и сроками реализации. Например, это могут быть проекты по замещению отдельных видов активов с целью сохранения объемов производства, или проекты по замене устаревшего оборудования на более современное, с целью сокращения издержек производства или повышения производительности труда. В отличие от внешнего управления, в процессе конкурсного производства инвестиции используются для создания новых предприятий и производств на базе активов ликвидируемой организации.

Таким образом, формирование инвестиционной политики имеет множество особенностей, характер которых определяется стадией рецессии и проявляется постановкой целей, определении источников финансирования, объектов инвестирования, оценкой и ранжированием инвестиционных проектов. В результате изменения стадий рецессионных явлений и соответственно инвестиционной привлекательности требуется периодический пересмотр инвестиционной политики. Для разработки рациональной инвестиционной политики на каждой стадии рецессии следует учитывать связь между риском и доходностью.

В целом же следует сказать, что формирование в России инновационной экономики является очень актуальной задачей. Именно научно-технический прогресс и знания выступают в качестве основополагающих факторов роста экономики. Государство должно активно формировать, регулировать и поддерживать наиболее эффективные механизмы возникновения, распространения и использования инноваций в экономике. Решение этих проблем позволит российской экономике производить конкурентоспособную продукцию и справиться с импортозамещением в условиях введенных экономических санкций.

Список литературы:

1. Бекетов, Н.В. *Проблемы и перспективы инновационного развития экономики России [Текст] / Н.В. Бекетов // Проблемы современной экономики. - 2009. - № 2. - С. 48-53.*
2. *Глобализация экономики и развитие промышленности: теория и практика [Текст] / А.В. Бабкин, Р.В. Булатов, Е.М. Бухвальд и др.; под ред. А.В. Бабкина. - СПб.: Санкт-Петербургский государственный политехнический университет, 2013. - 385 с.*
3. Губин, Б.В. *Финансовое обеспечение новой индустриализации экономики России [Текст] / Б.В. Губин, В.И. Павлов. - М.: Институт экономики РАН, 2013. - 48 с.*
4. *Инновационное развитие промышленности и его законодательное обеспечение [Текст]: материалы парламентских слушаний. - М., 2013. - 124 с.*
5. Коренная, К.А. *Управление промышленными предприятиями в условиях глобальной нестабильности [Текст]: монография / К.А. Коренная, О.В. Логиновский, А.А. Максимов; под ред. А.Л. Шестакова. - Челябинск, 2013. - 402 с.*

6. Сухарев, О. С. Структурная политика в экономике России [Текст] / О.С. Сухарев // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2014. - № 3. – С. 17-21.

7. Цыганов, С.А Принципы построения стратегии инновационного развития российской экономи-

ки [Текст] / С.А. Цыганов, Е.Р. Рудцкая, Е.Ю. Хрусталев // Экономический анализ: теория и практика. - 2013. - № 41. – С. 45-51.

8. Шеремет, А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности [Текст]: / А.Д. Шеремет. - М.:РИОР, 2009. – 415 с.

Савилов Михаил Григорьевич

к.э.н., доцент кафедры гражданско-правовых и экономических дисциплин
Орловского юридического института МВД России имени В.В. Лукьянова

Телефон: 8-920-812-93-69